

PLAN DE FORMACIÓN Y RECICLAJE PROFESIONAL: programas formativos



CURSOS 2009	DIRIGIDO A	HORAS	HORARIO	FECHAS	MATRÍCULA
1. RENOVACIÓN DEL TÍTULO DE CONSEJERO DE SEGURIDAD DE MERCANCÍAS PELIGROSAS	Consejeros de seguridad que hayan obtenido el título en 2004	50	Ma/Ju 18.45 - 21-15	29/09/09 - 03/12/09	390,00 €
2. OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE CONSEJERO DE SEGURIDAD DE MERCANCÍAS PELIGROSAS	Personas que deseen obtener la titulación oficial para ejercer la tarea de consejero en todo tipo de empresas que manipulen mercancías Peligrosas	72	Vi: 18:45 -20:45 Sáb: 9:30-13:30	25/09/09 – 12/12/09	530,00€
3. SUBCONTRATACIÓN LOGÍSTICA PARA INDUSTRIA, DISTRIBUCIÓN, MANUFACTURAS, ...	Directivos y mandos intermedios de empresas productoras o distribuidoras que se plantean subcontratar total o parcialmente sus proceso logísticos	20	Lu/Mi 18.45 - 21-15	26/10/09- 18/11/09	240,00€
4. TÉCNICAS DE VENTAS: mejorando la función comercial en la empresa	Comerciales en activo y desempleados con experiencia previa en gestión comercial	15	Lu/Mi 18.45 - 21-15	28/09/09- 19/10/09	160,00€

Bonificaciones Matrículas: Las empresas, si cumplen los requisitos establecidos por la Fundación Tripartita, podrán solicitar bonificaciones al coste de matrícula. La bonificación se consigue descontando de la aportación a la seguridad social los costes de la formación (hasta unos límites).

INSCRIPCIONES: 943 610 420 // www.fundacionitc.org

jnebreda@fundacionitc.org
fpedraza@fundacionitc.org
 Plza.Euskadi 3, Of. 37
 Zaisa. 20305 Irun

COLABORADORES



PLAN DE FORMACIÓN Y RECICLAJE PROFESIONAL: programas formativos



RENOVACIÓN DEL TÍTULO DE CONSEJERO DE SEGURIDAD DE MERCANCÍAS PELIGROSAS	OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE CONSEJERO DE SEGURIDAD DE MERCANCÍAS PELIGROSAS	SUBCONTRATACIÓN LOGÍSTICA	TÉCNICAS DE VENTAS
<p>0- Introducción al ADR 2009</p> <p>1- Clasificación de las mercancías peligrosas. Parte 2</p> <p>2- Disposiciones particulares de las diversas clases. Parte 2</p> <p>3- Clasificación de las soluciones y mezclas. Parte 2</p> <p>4- Exenciones. Parte 1</p> <p>5- Envases y embalajes. Parte 6 (6.1)</p> <p>6- GRG. Parte 6 (6.5)</p> <p>7- Grandes Embalajes. Parte 6 (6.6)</p> <p>8- Utilización de embalajes, GRG, y grandes embalajes. Parte 4 (4.1)</p> <p>9- Procedimientos de expedición. Parte 5</p> <p>10- Condiciones de transporte, carga, descarga y manipulación. Parte 7</p> <p>11- Documentación, tripulación, equipamientos, explotación de vehículos. Parte 8</p> <p>12- Construcción y Aprobación de vehículos. Parte 9</p> <p>13- Utilización, Construcción, Aprobación, Pruebas de Cisternas. Parte; 4 y 6</p> <p>14- Utilización de Cisternas Portátiles. Parte 4</p> <p>15- El Consejero de seguridad: Obligaciones y funciones, Partes de accidentes, Informes anuales. Parte 1</p> <p>16- Disposiciones relativas a la protección. Parte 1.10</p>	<p>0- Introducción al ADR 2009</p> <p>1- Clasificación de las mercancías peligrosas. Parte 2</p> <p>2- Disposiciones particulares de las diversas clases. Parte 2</p> <p>3- Clasificación de las soluciones y mezclas. Parte 2</p> <p>4- Exenciones. Parte 1</p> <p>5- Envases y embalajes. Parte 6 (6.1)</p> <p>6- GRG. Parte 6 (6.5)</p> <p>7- Grandes Embalajes. Parte 6 (6.6)</p> <p>8- Utilización de embalajes, GRG, y grandes embalajes. Parte 4 (4.1)</p> <p>9- Procedimientos de expedición. Parte 5</p> <p>10- Condiciones de transporte, carga, descarga y manipulación. Parte 7</p> <p>11- Documentación, tripulación, equipamientos, explotación de vehículos. Parte 8</p> <p>12- Construcción y Aprobación de vehículos. Parte 9</p> <p>13- Utilización, Construcción, Aprobación, Pruebas de Cisternas. Parte; 4 y 6</p> <p>14- Utilización de Cisternas Portátiles. Parte 4</p> <p>15- El Consejero de seguridad: Obligaciones y funciones, Partes de accidentes, Informes anuales. Parte 1</p> <p>16- Disposiciones relativas a la protección. Parte 1.10</p>	<p>1.-La figura del operador logístico. Definición y tipos de operador.</p> <p>2.-El outsourcing logístico. Objetivos de la subcontratación. Motivos para subcontratar. Indicadores de alarma en la subcontratación. ¿Qué se subcontrata?.</p> <p>3.-Aprendiendo a Subcontratar: Tte. carretera. Tipos de transporte y características. ¿Flota propia o Flota subcontratada?. Medición de costes de la Carretera. Caso: Cálculo de rutas de transporte y análisis de costes según diferentes opciones de subcontratación.</p> <p>4.- Subcontratando en serio. Elementos que intervienen. Ventajas y Riesgos de la subcontratación. El cuaderno técnico de cargas. Modelo de selección de un operador logístico. Tarificación.</p> <p>5.-El contrato de prestación de servicios logísticos. Definición, Estructura y Contenido.</p>	<p>1. Las cualidades comerciales.</p> <p>2. Tipos de clientes.</p> <p>3. Tipos de ventas.</p> <p>4. Prospección de clientes potenciales.</p> <p>5. Organización del trabajo.</p> <p>6. Fases de la venta.</p> <p>7. Los mejores recursos para negociar en ventas.</p> <p>8. Orientación al cliente.</p> <p>9. Equipos de ventas.</p> <p>10. PNL y ventas.</p>

COLABORADORES

